

Kurzportrait

it-systemtechnik

Werner Mader
DataCenter-Infrastructure Solutions

Vision und Mission



IT-Systemtechnik möchte einer der führenden Beratungs- und Implementierungs-Partner für DCIM Lösungen sein.

IT-Systemtechnik generiert ein Beratungs- und Produktportfolio, das die individuellen Bedürfnissen der Endkunden über die Abhängigkeit der Lieferanten stellt und damit individuelle Lösungen ausschließlich im Sinne des Kunden generiert.

Grundsätze



Wir als IT-Systemtechnik sind uns überaus bewusst, dass wir unsere Dienstleistungen in einem der sensibelsten Bereiche eines Unternehmens erbringen - dem Rechenzentrum

Zu unseren Kunden zählen Unternehmen aus den Bereichen:

- + Gesundheitswesen wie Krankenhäuser, Verbände)
- + Pharma
- + Auto- und Autozulieferindustrie
- + Transport (Luftfahrt, Verkehr)
- + Einrichtungen des Bundes, der Bundeswehr
- + Broadcast (Radio, TV)
- + Banken
- + Telekommunikation
- + Handel
- + Bildung
- + Maschinenbau
- + etc.

Grundsätze



Viele dieser Unternehmen haben kein Interesse, Details Ihrer IT-technische Einrichtung Dritten, zugänglich zu machen.

Aus Kundenloyalität und Datenschutzgründen, ist einer der wichtigsten Unternehmensgrundsätze der IT-Systemtechnik, keine Kundennamen, Projekt- und sonstige Daten offenzulegen.

Daher geben wir hier lediglich Informationen zu der Branche und entsprechende Projektvolumina an.

Des weiteren können sich Interessenten jederzeit gerne an die von uns vertretenen Lieferanten wenden und um eine Beurteilung der IT-Systemtechnik nachfragen.

Raritan Highlights IT-Systemtechnik



1999

2003

2008

2012



1999

Gegründet

- + Vertrieb von Hard- und Softwarelösungen
- + Implementierung von Citrix Lösungen in Autohandel
- + Vertrieb von Hardware des Herstellers Raritan

2000

- + Installation der ersten großen Raritan Paragon Systeme in Deutschland bei Nokia und Arthur Anderson

2003

- + Einführung von Bandbreiten Analyse bei großen Netzwerken im automotiven Handel

2005

- + Implementierung der Raritan Dominion DKX Lösungen bei einem Bundesamt

2008

- + Lieferung der ersten Raritan Energiemanagement Lösung an Kunden

2012

- + Implementierung der ersten dcTrack Lösungen bei einem führenden deutschen Lebensmittelkonzern

Zusammenfassung



Seit mehr als 13 Jahren betreut IT-Systemtechnik Endkunden mit Rechenzentren aller Größenordnungen.

IT-S berät Interessenten und unterstützt Endkunden bei der Auswahl der Lösungen, bei der Implementierung und Einführung der Systeme. Hierzu gehört auch die Schulung der Mitarbeiter.

Weitergehend hat sich IT-S erfolgreich auf den Vertrieb von Energie-Management Lösungen mittels intelligenter PDUs und entsprechender Auswertungssoftware spezialisiert.

Ein neuer Fokus liegt in der Unterstützung von Endkunden bei der Einführung von DCIM Software-Lösungen.

Mit diesem Know How, hat sich IT-S nicht nur einen Namen bei den Endkunden als Lieferant komplexer IT-Infrastruktur Management Systemen, wie KVM-Switchen, seriellen Konsoleservern, Energiemanagement- und DCIM Software gemacht, sondern dieser Implementierungs und Einführungsservice wird auch gerne von anderen Resellern gebucht.

Größere Raritan KVM-Installationen (>25 k €)



Industrie	KVM Projekte gesamt	davon CCSG* Installationens	Umsatz je Branche
Transport und Verkehr	2	1	50 k €
Telekommunikation	3		260k €
Software	3		145 k €
Pharma**	1	1	35 k €
Handel	5	1	260 k €
Gesundheit	3	2	85 k €
Maschinenbau	3	1	257 k €
Wirtschaftsberatung	1		110 k €
Bundesämter	2	2	65 k €
Radio / TV	1	1	145 k €
Bildung	2		65 k €
Finanzen	1		77 k €
Automotive	1		91 k €
		Gesamtumsatz	1.645 k €

* CCSG = Raritan Command Center Secure Gateway

** ongoing business

Eine Einzeldarstellung der Projektgröße ist aus Datenschutzgründen nicht möglich.